



Entwickeln Sie Ihre Karriere!
Wählen Sie Lincoln Electric!

Lincoln Electric ist ein traditionsreicher US-amerikanischer Konzern, der seit mehr als 120 Jahren zu den Weltmarktführern im Bereich der Entwicklung und Herstellung von schweißtechnischen Produkten, robotergestützten Schweißsystemen, sowie von Plasma- und Autogenschneidprodukten zählt. Als Fortune 100 Unternehmen ist Lincoln Electric international bekannt als *The Welding Experts®*. Über unser globales Netzwerk von Handelspartnern und Vertriebsniederlassungen erreichen wir mit unseren Produkten und technischen Lösungen eine große Anzahl verschiedenster Industriebranchen in mehr als 160 Ländern weltweit.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt zur Verstärkung des Teams, einen **Business Developer Equipment (m/w/d) im gesamten Bundesgebiet**, die/ der sich mit Spaß an der Arbeit der Herausforderung stellen möchte.

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und Verkauf von Ausrüstungen, indem Sie ein Wertversprechen abgeben und wichtige Ausrüstungsprogramme durchführen.
- Leitung des Demo-Schweißerteams, Sicherstellung der effektiven Nutzung der Demo-Ressourcen und Erstellung eines monatlichen Berichts über die Demo-Aktivitäten
- Vorbereitung von Produkteinführungspaketen einschließlich Verkaufsliteratur und Steuerung des Einführungsprozesses mit den Vertriebsteams
- Sicherstellen, dass alle Artikel in SAP verfügbar sind
- Bereitstellung von Mehrwert-Verkaufstools und Unterstützung des Vertriebsteams mit DCR
- Sicherstellung der pünktlichen Berichterstattung
- Analyse des Marktanteils von Lincoln Electric und Einleitung von Maßnahmen zur Steigerung des Marktanteils
- Verwalten von Werbeaktionen über den Vertriebskanal
- Bereitstellung technischer Beratung für Kunden
- Versorgung der EMEAR-Organisation mit Informationen über die Bedürfnisse und Entwicklungen des DACH-Marktes
- Repräsentation von Lincoln Electric durch technische Präsentationen bei Kunden und Verbänden

Ihr Profil

- Breite Grundkenntnisse der Kundenbedürfnisse auf dem Schweißmarkt
- Erfahrung als Produktmanager für Schweißgeräte bevorzugt.
- Ausgeprägter technischer Hintergrund in den Bereichen Maschinenbau und Elektrotechnik.
- Angemessenes Maß an Wissen über Lichtbogenschweißanwendungen und -verfahren
- Erfahrungen im Vertrieb oder Produktmanagement sind von Vorteil
- Sicherer Umgang mit Microsoft Office und SAP
- Fließend in Deutsch und Englisch

Was Sie erwartet

- Eine Festanstellung
- Eine erstklassige Einarbeitung sowie hervorragende Weiterbildungschancen
- Leistungsgerechte Vergütung
- Flexible Arbeitszeiten für eine gute Work-Life-Balance

Sind Sie interessiert?
Dann senden Sie Ihre Bewerbung an:
eu-bewerbungenLE@lincolnelectric.com